



Ledig tjänst

Nu förstärker vi försäljningsavdelningen på Feralco Nordic!

Teknisk säljare med Regionansvar

Vi söker dig som:

- har god förmåga att förstå kunders behov.
- har god samarbetsförmåga.
- är bra på att utveckla goda affärsrelationer.

Utbildning och erfarenhet

- För arbetsuppgifterna lämplig utbildning eller lämplig arbetslivserfarenhet.
- God datakunskap och erfarenhet att arbeta i olika IT system.
- Goda kunskaper i svenska och engelska.

Arbetet innefattar:

- Kundansvar för ca 40 egna kunder.
- Marknadsföring och försäljning av de produkter som ingår i Feralco Nordic AB (FNAB) produktportfölj, som FNAB producerar själv eller vidareförsäljer från andra producenter.
- Utföra laborationer hos kunder samt planera och genomföra fullskaliga försök.
- Förstå och vägleda kunder i deras processer.
- Budget och uppföljning för egna kunder.
- Självständigt beräkna och skapa kompletta offerter.
- Självständigt behandla förfrågningsunderlag som utgör en del i industriella kunders förfrågningar och offentliga upphandlingar.

Placeringsort enligt överenskommelse

För ytterligare information kontakta:

Johan Modén, VD Feralco Nordic:

0727-327 160

johan.moden@feralco.com

Sista ansökningsdag 2022-02-11

Skicka din ansökan till: camilla.hansson@feralco.com



Feralco-gruppen bildades i januari 2001.

Feralco tillverkar och marknadsför kemikalier för vatten- och avloppsrening till kommuner, pappers- och massaindusti samt övrig industri.

Koncernen har produktionsenheter i Sverige, Storbritannien, Tyskland, Nederländerna, Frankrike, Italien, Schweiz och Spanien.

Feralco-gruppen har ca 280 anställda och omsätter ca 1,5 Mdkr.

Feralco är ett privatägt bolag och ingår i Mellby Gård-koncernen.

www.feralco.com